

Von: ~~H. J. Weinheimer [hweinheimer@freenet.de]~~
Gesendet: Samstag, 31. Januar 2015 11:31
An: Wittmann, Wolfgang K. E.
Betreff: Danke

Sehr geehrter Herr Wittmann,

am vergangenen Donnerstag, ~~29.01.2015~~ trafen wir uns zu einer Verkaufsschulung im kleinen Kreis im ~~STREIF-Musterhaus Kamen~~.

Ich hatte ja bereits ein 4-tägiges Verkaufsseminar mit Ihnen in Knüllwald im Oktober ~~2014~~ erlebt, das mir sehr erfolgsorientierte Verkaufstechniken für meine Kundengespräche vermittelt hat. Deshalb kam ich schon mit recht großen Erwartungen in die Verkaufsschulung der vergangenen Woche - und wurde nicht enttäuscht.

Ich habe schon die eine und andere Schulung auch mit einem in unserer Branche sehr bekannten Verkaufstrainer durchlebt. Keine dieser Schulungen konnte mich so motivieren, keine dieser Schulungen hat mir soviel Know How für den Verkauf von ~~STREIF-Häusern~~ vermitteln können, wie die Schulungen, die ich mit Ihnen erlebt habe.

Dafür möchte ich Ihnen heute einmal ausdrücklich danken. Ich bin davon überzeugt, mit den von Ihnen vermittelten Verkaufstechniken zukünftig noch erfolgreicher im Verkauf der ~~STREIF-Häuser~~ zu sein.

Mit freundlichen Grüßen

Heinz-Jürgen ~~Weinheimer~~

~~STREIF-Musterbau-Kamen~~
~~Kamen-Kaizer-GA~~
~~59174-Kamen~~

Mobil: ~~0151-10951159~~